

Menselijk Zakendoen

ZZP & Ondernemers

DAT IS
DE VRAAG!

Je bent ZZP of ondernemer en hebt een dienstverlening waar je klanten heel blij mee kunt & wilt maken. Alleen lukt het nog niet zoals je graag zou zien. Je durft niet goed en vindt sales maar lastig en moeilijk. Hoe kom je op een leuke manier aan klanten?

Ben jij toe aan Menselijk Zakendoen? **Dat is de Vraag!**

Herken jij...

- Je vindt netwerken of op andere manieren zichtbaar zijn lastig.
- Je weet eigenlijk niet zo goed hoe je een commercieel gesprek voert.
- Je komt wel in gesprek, maar dit leidt meestal niet tot een opdracht.
- Je wilt op een prettige manier relaties opbouwen i.p.v. schreeuwend verkopen

Van groot belang



Als ZZP of ondernemer is één van je belangrijkste taken **klanten vinden en binden**. Met Menselijk Zakendoen leer je een prettige en succesvolle manier om dit te doen.

Gewoon vanuit de persoon die jij bent, vanuit hetgeen jij voor de ander kunt betekenen.

Geef je zelfvertrouwen & sales een boost met Menselijk Zakendoen!

Waarom

Menselijk zakendoen gaat over een prettige én succesvolle manier van zakendoen. Geen zogenaamde push methodieken richting klant, geen leugens om alles mooier te maken dan het is, maar gewoon klanten helpen met jouw aanbod.

Een goede relatie aangaan met mensen waar jij iets voor kunt betekenen, doordat je een kundige en volwaardige gesprekspartner bent. **Het gaat om de klik. De Relatie.**

Training Menselijk Zakendoen

Je gaat samen met 4 - 6 andere ondernemers aan de slag. Verspreid over 3 dagdelen en 1 dag leer je precies hoe jij aan leuke klanten komt.

Klik [**hier**](#) om de agenda met geplande trainingen te bekijken.



Meer weten?

Jouw vragen staan centraal tijdens advies, coaching en training. Laten we in gesprek gaan over jouw uitdagingen en ik laat je versted staan van jezelf. Heb je vragen over de training of wil je graag 1-op-1 coaching & advies?

Neem [**contact**](#) op en drinken samen een kop koffie!